

Biomasa má predbehnúť vietor v boji o prvenstvo medzi obnoviteľnými zdrojmi energie

- *Spojené štáty sú na čele ako cieľová krajina investícií do obnoviteľných zdrojov energie, nasleduje India a Čína*

Bratislava, 24. máj 2010 - Každoročný prieskum globálnych fúzií a akvizícií v oblasti obnoviteľných zdrojov energie, *Powering Ahead: 2010*, ktorý uskutočnila spoločnosť KPMG, identifikoval najžiadanejšie miesta pre takéto obchody v roku 2010/11.

Andy Cox, partner pre energetiku v KPMG v Spojenom kráľovstve, poznamenal: “Nikde sa efekty vládnych dotácií v štýle ‘potlač ma, potiahni ma’ nesledujú pozornejšie ako na trhu fúzií a akvizícií v oblasti obnoviteľných zdrojov energie. Prieskum ukazuje, že najmä Spojené štáty, India a Čína sú vysoko atraktívne pre spoločnosti a investorov z dôvodu vládnych stimulov. Naopak, tam, kde sa režim stimulov obmedzuje, nepriaznivý dopad na priamo dotknuté spoločnosti vytvára ciele pre núdzové akvizície, napríklad v odvetví slnečnej energie, kde Španielsko a Nemecko zastavuje tieto programy.”

Zatiaľ čo fúzie a akvizície v oblasti obnoviteľných zdrojov energie v prvom štvrťroku zaznamenali nárast o 145% v objeme obchodov v porovnaní s rovnakým obdobím roka 2009 (150 transakcií v prvom štvrťroku 2010 oproti 61 transakciám v prvom štvrťroku 2009) a 63-percentný nárast hodnoty (14,3 miliárd USD v prvom štvrťroku 2010 oproti 8,8 miliárdam USD v prvom štvrťroku 2009)¹, nie sú imúnne voči globálnym úverovým podmienkam.

Cox ďalej uviedol: “V prvom štvrťroku 2010 sme na trhu zaznamenali oveľa väčšiu aktivitu, s prudkým a masívnym vzostupom objemu transakcií v porovnaní s prvým štvrťrokom minulého roka. Zdá sa, že tí, čo predávajú spoločnosti, si konečne uvedomili cenovú realitu a nadobúdatelia sú viac prístupní k uzatvoreniu obchodu ako pred rokom; počet kupujúcich je však stále limitovaný prístupom ku kapitálu. Napriek tomu, že respondenti minulý rok očakávali uvoľnenie podmienok pre financovanie v nasledujúcom roku, viac ako polovica z nich zistila, že prístup k financiám je ťažší ako minulý rok. Spoločnosti, ktoré majú k prístupu k financiám, obvyčajne platia trikrát vyššiu maržu ako tomu bolo pred tromi rokmi.”

¹ Zdroj: VB/Research

Správa

“Bohaté spoločnosti, ktoré sú hladné po akvizíciách, si príliš dobre uvedomujú privilegovanú pozíciu, v ktorej sa v súčasnosti nachádzajú a tlačia na výrazné zľavy. Ceny transakcií sa v súčasnosti pohybujú vo výške 9-násobku historického indexu EBITDA (zisk pred úrokmi, zdanením, odpismi a amortizáciou) (v porovnaní s trojnásobkom v roku 2006/08), ale spoločnosti s akvizíčnými plánmi nám povedali, že neočakávajú, že budú platiť viac ako päťnásobok. Keďže mnohé menšie spoločnosti sa nedokážu zotaviť z hospodárskeho pádu, teraz je čas pre spoločnosti, ktoré majú dostatok kapitálu, aby to využili. Asi tak aj urobia, keďže dve tretiny ľudí, s ktorými sme hovorili, očakávajú, že finanční investori budú lídrami v tejto oblasti počas nasledujúcich 18 mesiacov.”

Keď sa pozrieme na to, ktoré druhy energie sú najatraktívnejšie pre investorov, prieskum zistil zmenu preferencií oproti zisteniam z minulého roka. Najatraktívnejšia je biomasa, za ktorou nasleduje solárna a veterná energia. Ako sa vyjadril Peter Laco, zodpovedný za sieťového odvetvia v KPMG Slovensko: “Rovnaký trend platí aj na Slovensku”.

Cox dodal: “Zatiaľ čo veterná energia v súčasnom období stále zaznamenáva obrovskú transakčnú aktivitu, náš prieskum ukázal, že obchodníci, najmä veľké spoločnosti v sieťových odvetviach, hľadajú nový globálny trend a zdá sa, že biomasa bude predstavovať "nový vietor". Rastlinná biomasa má oveľa väčší potenciál prinášať vyššiu návratnosť ako ostatné obnoviteľné zdroje: dobre spracovaná rastlinná biomasa môže poskytnúť podstatne väčšie úspory z rozsahu produkcie ako vietor; pričom teplo vyrobené spaľovaním môže zásobovať susedné budovy a tým vytvárať ďalší tok príjmov. V širšom kontexte potenciál biomasy fungovať ako zdroj energie v základnom zaťažení siete v elektrizačnom systéme s vysokou hodnotou integrácie poskytuje výhody v porovnaní s technológiami s prerušovanou prevádzkou, ako sú veterné a solárne technológie.”

“Investori do biomasy však musia riešiť dôležité výzvy, predovšetkým sa sústrediť na víziu dlhodobého zásobovania palivom a ceny. Tieto výzvy obmedzujú dostupnosť financovania pre mnohé projekty. Okrem toho nie je ľahké zabezpečiť financovanie výstavby v súčasnom prostredí, kde tí, čo požičiavajú peniaze, požadujú zmluvu o výstavbe "na kľúč", ktorá účinne garantuje náklady na výstavbu a program realizácie projektov s jasnými postihmi pre dodávateľov v prípade omeškania. Zmluvy na kľúč v oblasti biomasy však niečo stoja: spôsobujú navýšenie kapitálových nákladov až do 20 percent. Napriek výzvam spojeným s palivami a výstavbou, je zaujímavé, že spoločnosti, ktoré majú peniaze na to, aby podporovali svoje presvedčenie, tlačia biomasu dopredu spolu so svojimi portfóliami veternej a solárnej energie, ktorých realizácia je nesporne ľahšia v krátkodobom až strednodobom horizonte.”

O KPMG:

KPMG je globálna sieť firiem poskytujúcich profesionálne služby v oblasti auditu, daní a poradenstva. Jej členské firmy pôsobia v 144 krajinách a zamestnávajú vyše 137 000 odborníkov. Nezávislí členovia siete KPMG sú pridružení ku KPMG International Cooperative ("KPMG International") právnickej osobe registrovanej vo Švajčiarsku.

Spoločnosť KPMG Slovensko je nezávislým členom medzinárodnej siete KPMG a na Slovensku pôsobí od roku 1991. V súčasnosti zamestnáva viac ako 300 ľudí a má 12 partnerov. Je poprednou auditorskou a poradenskou spoločnosťou. Poskytuje širokú škálu auditorských, daňových a poradenských služieb mnohým domácim i zahraničným spoločnostiam a asistuje pri významných transakciách vo väčšine hospodárskych odvetví.

Tlačové kontakty:

KPMG Slovensko spol. s r.o.

Marek Wilhalm

External communication

+421 915 758 843

mwilhalm@kpmg.sk

Media In – public relations agentúra

Zuzana Lacová

Managing Partner

+421 911 229 399

zuzana.lacova@cohnwolfe.sk